



## Vertriebsmitarbeiter/in im Innen- und Außendienst

### Ihre Arbeitsschwerpunkte sind:

- Vertrieb von Sondermaschinen im In- und Ausland
- Anwendungstechnische Beratung der Kunden
- Entwicklung von Lösungskonzepten inkl. Erstellung der spezifischen Angebote
- Intensive Zusammenarbeit mit dem Kunden in technischer und kaufmännischer Hinsicht
- Projektverantwortung für den gesamten Verlauf Ihres Projektes (Kalkulation, Angebotserstellung, Abschluss und Inbetriebnahme)
- Projektplanung (Zeit und Kosten) in enger Zusammenarbeit mit den Bereichen Entwicklung, Konstruktion und Produktion
- Erschließung neuer Kundenkreise und Anwendungen
- Marktbeobachtung (Entwicklungstrends, inkl. Ableitung von Entwicklungsprojekten)
- Verteilung Innen- und Außendienst ca. 70% zu 30%

### Ihr Profil:

- Ausbildung zum technischen Betriebswirt/in oder Studium Wirtschaftsingenieurwesen / Maschinenbau
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Sondermaschinenbau bzw. Projektmanagement
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Möglichst Erfahrung in der Vertriebsgestaltung und -organisation
- Sicherer Umgang mit Kunden
- Kommunikativ und begeisterungsfähig
- Unternehmerisches Denken und Handeln

Ihre konzeptionelle Denkweise, gepaart mit einer gesunden Portion Durchsetzungsvermögen, ist die beste Basis für den Umgang mit immer neuen Problemstellungen. Sicheres Auftreten und eine positive Ausstrahlung sowie Flexibilität runden Ihr Profil ab.



Köberlein & Seigert GmbH  
Queienfeld  
Im Oberen Weidig I  
D-98631 Grabfeld

Telefon +49 36944 522-0  
Fax +49 36944 522-222  
info@koerberlein-seigert.com  
www.koerberlein-seigert.com

